

## TÉMOIGNAGE CLIENT



# Sécurisez votre paie et fidélisez vos clients !

## La suite logicielle de paie spécialement conçue pour les cabinets d'expertise comptable

Initialement pour **Jean-Michel Gaudin**, Expert-Comptable associé, la paie était une des prestations proposées par le cabinet. Il se devait de répondre à la demande et plus encore d'y répondre avec toute l'exigence requise de la part de ses clients. Respect des délais et conformité sans faille constituaient les attentes incontournables de ses clients. En résumé, des attentes fortes qui avaient un impact direct sur la fidélisation des clients du cabinet.

Depuis plus de 5 ans, la paie est devenue un véritable axe stratégique et PEGASE a su nous accompagner.

C'est pourquoi Jean-Michel Gaudin fait confiance à PEGASE depuis 2001 !

---

*« C'est solide, ça marche bien, ça répond vite. »*

---



### FICHE D'IDENTITÉ

#### Jean-Michel Gaudin

- > Groupe BSF  
8 sites :
  - 4 en Gironde
  - 1 en Dordogne
  - 3 en Guyanne
- > Effectif : 9 associés et 120 collaborateurs

#### INFORMATIONS DIVERSES / PRÉSENTATION

- > Clientèle : très diversifiée
- Activité sociale :**
  - > 1 pôle social de 9 personnes
  - > 564 dossiers clients - 2 400 bulletins/mois
  - > 60 conventions collectives



**PARCE QUE VOTRE CABINET ET VOS CLIENTS SONT UNIQUES.**

## Histoire de la mission sociale au cabinet

La mission sociale est et a toujours été incontournable. Notre cabinet se devait de répondre à cette demande de nos clients. Jusqu'il y a 5 ans, nous répondions à cette demande sans en faire un axe réel de développement. La satisfaction du client et la sécurisation du cabinet étaient cependant essentielles pour nous. C'est pourquoi, comme pour tous les autres logiciels du cabinet, nous sélectionnons toujours ce qui se fait de mieux sur le marché. Pour la mission sociale, c'est PEGASE.

## Les apports de PEGASE pour notre cabinet

D'un point de vue purement technique, PEGASE est sécurisant car il n'y a pas (ou très très peu) de bugs, l'intégration des données en automatique est efficace et nous permet de nous concentrer sur le contrôle et non sur la saisie. Les mises à jour sont régulières et de qualité. PEGASE répond donc parfaitement à nos attentes en termes de délais et de conformité.

D'un point de vue organisationnel, l'apport majeur de PEGASE c'est sa capacité à s'adapter à notre organisation et à nos enjeux. Un cabinet de notre taille, avec plusieurs sites, nécessite une agilité organisationnelle certaine et un bon logiciel doit pouvoir s'adapter et non l'inverse.

Ainsi, lorsque nous avons décidé de concentrer le social sur un seul site, ADP nous a proposé de migrer nos différentes bases sur une base unique. ADP nous accompagne dans cette démarche qui est en cours de déroulement.

Demain, nous voulons développer nos services et proposer des missions, du conseil en ressources humaines. Je sais qu'il y a des modules complémentaires PEGASE qui existent dans ces domaines.

## Une seule crainte en 11 ans !

Lorsque ADP a racheté Micromégas, j'avais peur, comme cela se produit souvent dans ce genre de situation, que ce soit la fin de PEGASE.

ADP m'a rassuré par les faits. Non seulement PEGASE est toujours là, mais il est aujourd'hui à la base de nouveaux services comme l'externalisation.

En conclusion, je suis très satisfait et n'hésite pas à le recommander à mes confrères et même à mes clients !



Téléphone : **0825 825 436** (0,15€TTC/min)

Email : [contact@fr.adp.com](mailto:contact@fr.adp.com) - [www.adpmicromegas.fr](http://www.adpmicromegas.fr)

ADP Micromégas :  
54, Route de Sartrouville - Parc Saint-Laurent - Immeuble 3  
78232 Le Pecq Cedex

